

Offre d'emploi actuelle

Agent technico-commercial itinérant (H/F) – Vente d'installations photovoltaïques en France

Nous recherchons:
Enthusiastes (H/F),
qui, avec nos clients,
contribueront à façonner
un **avenir durable.**

Vos missions :

Dans le cadre d'une création de poste en travaillant en Home Office, vous assumerez principalement, de façon indépendante, les missions suivantes:

- Vente d'installations de production de courant solaire et accessoires
- Suivi d'un portefeuille client existant et prospection de nouveaux clients, animation du réseau de distribution du secteur
- Conduite de négociations de vente dans le cadre prescrit et élaboration d'offres
- Réalisation de séances de formation techniques et d'opérations de ventes
- Participation à des salons professionnels et à des foires

Votre profil :

- Vous disposez d'une expérience professionnelle dans la vente BtoB spécialisée (électricité, matériaux de construction, sanitaire, idéalement dans le solaire).
- Vous possédez une formation technique alliée à des connaissances commerciales, ou une formation commerciale alliée à une expérience dans la vente de produits techniques.
- Vous possédez une force de conviction et une maîtrise des techniques de vente.
- Des connaissances spécifiques dans le domaine des énergies renouvelables / du photovoltaïque ne sont pas une condition sine qua non pour ce poste.
- Vous faites preuve d'un grand engagement dans votre travail, votre priorité est de satisfaire les besoins des clients et vous possédez d'excellentes qualités relationnelles. Force de proposition, vous évoluerez de façon autonome, mais en faisant preuve d'esprit d'équipe. Tenace et enthousiaste, vous êtes capable de mener avec succès vos missions à leur terme.
- Vous possédez de bonnes connaissances d'une seconde langue (anglais ou allemand).

Nous prévoyons quatre zones géographiques de distribution en France: **Nord-Est, Nord-Ouest, Sud-Est, Sud-Ouest.**

Nous vous proposons un poste intéressant au sein d'une entreprise dynamique et visionnaire, dans un environnement de travail où hiérarchie horizontale, flexibilité et sens des responsabilités prédominent.

Si nous avons suscité votre intérêt pour ce poste, nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet en indiquant vos prétentions salariales et la région souhaitée.

Veuillez s.v.p. l'adresser à :

SolarWorld AG

Ms. Sitha Stübe
Human Resources Department
Martin-Luther-King Str. 24
53175 Bonn, Germany
Tel. +49 228 559200

Si vous souhaitez poser votre candidature directement en ligne, veuillez utiliser notre [Formulaire de candidature en ligne](#).