



Sputnik Engineering (www.Solarmax.com) est une importante société industrielle suisse qui connaît une forte croissance. Elle développe, produit, commercialise et entretient des onduleurs solaires couplés aux réseaux (pour professionnels et particuliers). SolarMax est un des leaders sur le marché européen, reconnu pour ses capacités d'innovation et sa technologie de pointe. Dans le cadre de l'ouverture de sa filiale française dans la région lyonnaise, nous recrutons un(e) :

INGENIEUR SUPPORT A LA VENTE H/F **Poste basé Région Lyonnaise**

La Mission : Rattaché(e) au Directeur Général France, vous êtes l'expert technique et assurez à ce titre :

- Un **support technique** à l'équipe commerciale et aux clients : réalisation d'offres techniques, dimensionnement de projets en avant-vente et suivi des projets, appui technique des clients ...
- La **formation des clients** : organisation des sessions de formation, mise au point d'outils de formation en collaboration avec le département Marketing du siège.
- Une **veille technique du marché et de la concurrence** : évolution de la réglementation et des normes, des produits, des offres ...

Votre Profil : De formation **Bac+5 type Ingénieur électricité / électrotechnique**, vous justifiez d'une expérience d'au moins 5 ans dans le secteur de l'installation de systèmes électriques réseau acquise chez un ensemblier ou dans le domaine industriel. La connaissance des produits **Photovoltaïques** sera appréciée.

Reconnu(e) pour votre réelle aptitude à communiquer, vous alliez sens du service et du terrain. Capable de prendre des initiatives, vous avez l'esprit d'entreprise. Dynamique et possédant un bon esprit d'équipe, vous savez travailler en mode projet. Votre curiosité technique et votre rigueur seront des atouts essentiels pour réussir dans le poste.

Vous avez une bonne **maîtrise de la langue anglaise**. Vous êtes prêt(e) à vous déplacer 30% du temps (salons, clients, ..).

Nous vous offrons de :

- **Partager** des valeurs entrepreneuriales fortes ;
- **Participer** à un projet de développement ambitieux et intégrer une équipe conviviale et professionnelle ;
- **Rejoindre** un groupe à très fort potentiel, sur un marché en plein essor ;

Merci de nous faire parvenir un CV et de postuler par e-mail : recrutement.fr@mercuriurval.com
– Précisez la référence **FR153.19984-clt** dans l'objet du mail – MERCURI URVAL, Cité
Internationale 94 quai Charles de Gaulle 69463 LYON Cedex 06.